

Qu'est ce que le commerce ?

Vendeuse : Sa mission est d'écouter les clients, les informer et les conseiller.



Les qualités requises sont:

- écouter attentivement ses clients
- informer et conseiller en fonction de son profil et ses besoins

Les avantages sont :

- déterminer le meilleur prix
- définir un marketing personnalisé
- valoriser votre bien
- optimiser la diffusion inter-agence

Les contraintes sont :

- la rémunération en fait partie (on gagne le SMIC*)
- une sensation de stress,
- le commercial ne sachant pas s'il va ou non réussir à atteindre les objectifs fixés par sa direction
- chaque jour ou presque, certains clients peuvent s'avérer être pénibles et parfois même désagréables.

*SMIC:salaire minimum de croissance

QUEL NIVEAU DE DIPLOMES FAUT-IL AVOIR ?

Après la 3°:

Pour être vendeuse, il n'y a pas forcément de diplôme mais il est mieux de faire :

-2ans pour préparer la CAP dans le secteur du commerce ,

-3ans pour un BAC professionnel dans le commerce ou la vente, éventuellement complété par la MC vendeur spécialisé en alimentation ou une FCIL (formation complémentaire d'initiative locale) du domaine (1an)

La filière la mieux pour être vendeuse est soit STMG (sciences technologiques et sociales du management et de la gestion) ou ES(économiques et sociales)

Raison de la présentation du métier de vendeuse ?

Je présente ce métier car, depuis mon plus jeune âge, j'ai envie d'être vendeuse, je suis passionnée par ce métier parce que j'aime le contact avec les gens.

C'est un métier facile d'accès (pas de diplôme requis)

